

## CARBONELLI Emanuele Stefano

Data di nascita  
Luogo di nascita  
Contatti

Email:  
Telefono: X



### ESPERIENZE PROFESSIONALI

- Marzo 2021 ad oggi**      **Cassa di Risparmio di Orvieto S.p.A.** (Gruppo Mediocredito Centrale) – Sede di lavoro Orvieto
- Direttore Generale**  
Nominato secondo i criteri previsti dal Decreto MEF n. 169/2020 e post assessment individuale effettuato dalla Baglietto & Partners  
CRO: 41 Filiali dislocate in Umbria, Lazio e Toscana, 275 dipendenti, Raccolta Globale pari a 1,59 Mld di € e Impieghi pari a 1,11 Mld di €, 63.000 clienti, Margine di intermediazione 46 Mln di €
- 2003-2021**      **Banca Popolare di Bari** – Sede di lavoro Bari
- 03/2016 al 03/2021 - Responsabile Funzione Marketing Strategico (riporti nel tempo: AD/DG/CBO/Commissari Straordinari)**  
**05/2014 al 03/2016 - (riporto CBO)**  
**05/2008 al 05/2014 - Responsabile Uff. Programmazione Commerciale e CRM**  
**10/2003 al 04/2008 - Addetto (Uff. Marketing Distributivo, Uff. Relazioni Private, Uff. Monitoraggio Commerciale Retail)**
- Responsabile di un team di circa 20 risorse realizzato anche attraverso la selezione diretta e assunzione di risorse ad alto potenziale
  - Segretario e coordinatore del Comitato Sviluppo Prodotti e Progetti interno alla Banca, membro del Comitato Prodotti del partner terzi, partecipazione al CDA Banca per l'esposizione delle tematiche inerenti prodotti/servizi/accordi di distribuzione.
  - Creato e sviluppato Uff. Programmazione Commerciale e CRM successivamente evoluto nella Linea Business Intelligence, sviluppando tra il 2008 e il 2016 tutto l'impianto di CRM analitico, strategico ed operativo, il nuovo sistema di Campaign Management integrato, gli strumenti di budget microfondato in linea con la normativa MIFID e l'impianto di monitoraggio commerciale per la Direzione Business/Area Territoriali/Filiali/Gestori.
  - Ristrutturata ed ampliata l'intera Funzione Marketing Strategico sviluppando tutto l'impianto di processi di Product Approval e Product Governance nel più ampio progetto MIFID II, finalizzati alla gestione del catalogo prodotti e delle iniziative commerciali per la clientela Privati e Imprese
  - Profonda revisione degli accordi commerciali del Gruppo (prestiti personali e CQS, assicurazioni vita e danni, risparmio gestito, monetica, ...), con impatti differenziali a Conto Economico di oltre 40 Mn Euro nel periodo 2016-2021, nonché sviluppata una forte innovazione di prodotto (es. Portale di vendita e firma digitale) e una attività di completamento della gamma in ambito privati, imprese e canali diretti.
  - Partecipato attivamente nell'operazione di acquisizione di Cassa di Risparmio di Orvieto nel 2012, Tercas/Caripe tra il 2014 e 2016 e successivamente l'ingresso di MCC in BPB lavorando sulla due diligence, sul piano di integrazione e sulle implementazioni.
  - Membro del progetto "Creare Champions nella valutazione dei manager" (maggio 2015) strutturato con Egon Zehnder e finalizzato ad approfondire le modalità e i contenuti della valutazione/selezione di management e successivamente scelto come selezionatore del gruppo di Gestori Private e Consulenti Corporate su ex-Tercas/Caripe (intervistate circa 80 persone con selezione di 8 Private e 10 Corporate)
  - Partecipato attivamente allo sviluppo degli ultimi tre Piani Industriali specificatamente per la revisione del modello di business e di servizio e determinazione dei ricavi in punto margine di interesse e servizi.
  - Partecipato attivamente alla creazione dell'Area Private tra il 2007 e 2008 definendo modello di business, catalogo prodotti, strumenti, logistica e impianto processi e controlli con la validazione finale di Mckinsey & Company.
- 2002 - 2003**      **Euroconsult SIM e SGR** (Gruppo Banca Popolare di Bari) – Sede di Lavoro Milano  
Distaccato come referente della Capo Gruppo con responsabilità sulle tematiche di pianificazione commerciale e controllo di gestione
- 2000 - 2002**      **ING ITALIA**– Sede di Lavoro Milano  
Controllo di Gestione e successivamente Pianificazione Commerciale

## FORMAZIONE

- 2003** **Abilitazione all'esercizio della professione di Dottore Commercialista**
- 1999 - 2000** **Master in Controllo di Gestione e Finanza Aziendale (ISTUD) - Milano**  
Vinta borsa di studio per partecipazione gratuita al master e stage formativo presso Vitaminic Spa (Internet Company di Torino)
- 1993 - 1999** **Laurea in Economia e Commercio** – Università degli Studi di Bari  
Voto finale 110/110.
- 1988 - 1993** **Diploma di Ragioniere Programmatore** - Istituto Tecnico Commerciale "V.V. Lenoci" - Bari  
Voto finale 53/60.

## ALTRE ESPERIENZE FORMATIVE

- 2014** **SDA BOCCONI** - Milano  
Corso Advanced: Ricerca, organizzazione e analisi quantitativa dei dati (1 settimana)
- 2011-2012** **SDA BOCCONI** - Milano  
Corso Base: Ricerca, organizzazione e analisi quantitativa dei dati (2 settimana)
- 2006** **SDA BOCCONI** - Milano  
Corso Base e Avanzato: Private Banker/Wealth Manager (1 mese)
- Dal 2007** **Formazione Professionale per l'intermediazione assicurativa (IVASS)**

## LINGUE

- INGLESE** Livello Intermedio (B1)  
**2017** Corso di inglese presso la Brandon College di San Francisco (2 settimane full immersion)

## HOBBY E INTERESSI

- 2020** Tessera agonistica FIT per giocare a Padel
- Dal 2010** Nuoto – Quinto livello
- Dal 2005** Snowboard livello amatoriale
- Dal 2009** Attività di volontariato e solidarietà presso comunità educativa per minori

"Ai sensi del D.lgs. 196/2003 e del GDPR 679/2016, autorizzo al trattamento dei miei dati personali"

Bari, 31/05/2023 09:41

  
**Copia firmata disponibile**  
**presso Gepafin Spa**